

Важная информация! Учредительные документы компании, представленные в данном разделе, размещены для ознакомления. Использование в прессе, в сети интернет или предоставление третьим лицам разрешается только с письменного согласия.

Золотодобывающая Компания, зарегистрированная и работающая на территории Ганы (Западная Африка) предлагает инвестировать в развитие действующего производства.

Мы - первая совместная Российско-Ганская компания, реализующая механизм соинвестиций в добычу золота с помощью краудфандинга и обеспечивающая полный цикл задач по отбору и аудиту объектов для добычи, поиску соинвесторов и безопасному сопровождению сделок, а также обеспечивающая управление предприятием и всеми этапами от добычи золота до его реализации на внутреннем и внешнем рынке.

В качестве гарантий возврата инвестиций Компания может предложить внесение Инвестора (вкладчика Премиум класса) в состав Учредителей Компании.

Условия работы с нашими Вкладчиками Премиум класса.

Для Вкладчиков Премиум класса будет организован:

1. Приезд в республику Гана (Включающий визу, встречу в аэропорту, размещение в отеле)
2. Оформление вида на жительство.
3. Включение в состав учредителей компании.
4. Открытие личного банковского счета в банке, обслуживающем Компанию, выпуск банковской карты.
5. Поездка на место добычи золота.

Процедура оформления документов занимает от десяти до пятнадцати рабочих дней.

Весь процесс будет оплачен компанией - проживание, питание, оформление всех документов.

1. Еще вчера вам могло казаться, что в Гане полнейшая нищета и безнадёга. Но это, конечно, не так. Недаром британцы когда-то называли эту территорию Золотым Берегом. Несколько веков отсюда в Европу вывозили золото. Сегодня помимо золота в Гане добывается марганец и алмазы, страна экспортирует какао-бобы и ценные породы древесины. Но по сути мало что изменилось. Проблема в том, что доходы от продажи золота и других ресурсов распределяются среди группы избранных, поэтому в стране есть гигантское имущественное расслоение.

По африканским меркам Гана политически стабильна. Тут конституционно выбирают уже четвёртого президента подряд, в то время как у соседей постоянно идут гражданские войны, и один пожизненный диктатор приходит на смену другому. При этом Гана – одно из самых богатых и безопасных государств Западной Африки. Уровень преступности стабильно невысок по сравнению с другими странами региона, хотя кражи случаются.

2. Добыча золота в Гане. Самое первое необходимо отметить, что для развития бизнеса по золотодобыче в Республике Гане есть целый ряд благоприятных условий:

- льготы для новых компаний по добычи золота.
- низкие затраты на заработную плату ганскому рабочему персоналу («дешевая» рабочая сила, в среднем 10 долларов США в день)
- благоприятный (экваториальный и субэкваториальный) климат для работы по 12 месяцев в году, в две смены.

3. Гана стала лидером по золотодобыче в Африке, опередив ЮАР. Золотодобывающей промышленности ЮАР не везет, она уступила свое лидирующее положение на африканском континенте конкуренту – Гане. Страна, которая в течение столетия возглавляла золотодобычу в мире, добыв около половины золота, используемого к настоящему моменту, теперь занимает второе место в Африке. Объем добычи уменьшается, поскольку производители не могут снизить высокие издержки производства, побороть постоянные забастовки и решить геологические проблемы на самых глубоких в мире шахтах.

4. Тем временем Гана, страна, золотодобыча в которой началась еще в XIX-м веке, воспользовалась моментом благодаря дешевой добыче, отсутствию политических проблем и созданию новых проектов по развитию золотодобычи. Лидеры золотодобычи в ЮАР, компании «AngloGold Ashanti Ltd.» и «Gold Fields Ltd.», перек

лучили свое внимание на другие страны, включая Гану, где добыча дешевле и ее легче осуществлять. Крупнейший золотодобытчик ЮАР, компания «Sibanye Gold Ltd.», сокращает тысячи рабочих мест и диверсифицирует свои активы, покупая компании по добычи металлов платиновой группы, чтобы уменьшить совокупные издержки. Трудности, с которыми столкнулись южноафриканские золотодобытчики, приводят к уменьшению добычи, хотя в этой стране, по данным Геологической службы США, находятся вторые по величине запасы желтого металла в мире.

В Гане, по данным Горной палаты страны, объем добычи подскочил на 12% с 2018 года. Небольшие производители составляют большую долю от совокупного объема, хотя в стране также находятся некоторые из крупнейших в мире золотодобытчиков, в том числе, производитель №1, «Newmont Goldcorp Corp.». Пока эта компания ведет геологическую разведку в Эфиопии, а Гана – это единственная страна в Африке, где уже ведется добыча. «Это важная часть нашего портфеля и, с геологической точки зрения, мы видим действительно хороший потенциал для дальнейшего расширения. Мы рады работать в Гане», - заявил в интервью генеральный директор компании Гэри Голдберг. Объем производства в этой западноафриканской стране еще больше возрастет, когда добыча в месторождении Обуаси компании «AngloGold Ashanti», ранее захваченная незаконными производителями, возобновится позднее в этом году. Прогнозируется, что объем добычи в Обуаси составит от 350 до 450 тыс. унций золота в год в течение первых 10 лет. Обуаси будет «двигателем роста» для «AngloGold», как об этом сказал генеральный директор компании Келвин Душински в сентябре. Компания инвестирует до 500 млн. долларов для восстановления добычи на этом месторождении.

Преимущества для организации бизнеса в Гане: Стабильная политическая обстановка с хорошо развитыми демократическими институтами власти. Наличие легко приспособляемой, легко обучаемой и рентабельной рабочей силы. Великолепные морские и воздушные сообщения с Европой и США. Стратегически центральное положение в Западной Африке с рынком, к которому имеют доступ около 250 миллионов человек. Динамично развивающийся частный сектор, готовый сотрудничать с иностранными партнерами. Высокая степень личной безопасности. Инвестиционные гарантии: Закон Центра по содействию инвестициям Ганы 1994 года (Акт 478) всем предприятиям предоставляет гарантии, включая свободный перевод дивидендов или чистой прибыли, отнесенных на инвестиции, через любой уполномоченный банк в свободно-конвертируемой валюте; платежей, относящихся к обслуживанию кредитов, полученных от иностранных инвесторов; перевод выручки (чистой от всех налогов или других обязательств) в случае продажи или ликвидации предприятия или любых капиталовложений, относящихся к инвестициям.

Гарантии от экспроприации частных вложений обеспечены Законом (Акт 478) и закреплены Конституцией. Режим защиты на многостороннем уровне. Гана подписала Соглашение об инвестиционных льготах с Корпорацией Частных Зарубежных Инвестиций (ОРИС) из Соединенных Штатов Америки. ОРИС обеспечивает страхование инвестиций на коммерческой основе при поддержке Правительства США. Гана является государством, подписавшим Конвенцию Агентства по многосторонним инвестиционным гарантиям (MIGA). MIGA гарантирует покрытие (страхование) некоммерческих рисков, таких как: ограничение перевода, нарушение контракта, экспроприация, военные действия или акты гражданского неповиновения. Соглашения по двойному налогообложению Гана также использует Соглашения по двойному налогообложению для рационализации налоговых обязательств инвесторов, являющихся представителями международных юрисдикций с разным и источниками налогов для защиты инвесторов с целью избежания двойного налогообложения.

Гана (Общая информация). Площадь – 239,5 тыс. кв. км. Население – 22,5 млн чел., средняя плотность – одна из наиболее высоких в Западной Африке – 94 чел. на 1 кв.км. В городах проживает около 40% населения. Среди взрослого населения грамотно 64,5%. Крупные города (тыс. чел.): Столица страны Аккра (1661,4), Кумаси (645,1), Тамале (279,6), Тема (250), Обуаси (118). Большая часть Ганы – равнина с абсолютными высотами 150-300 м; в центре страны ближе к югу возвышаются плато Ашанти и Кваху с высшей точкой 788 м (г. Акваква); вдоль побережья протягивается приморская низменность шириной до 15 км. Основную часть территории занимают высокоотравные саванны; около 10% площади покрывают леса, в которых произрастает множество ценных пород деревьев: вава, махагони, сапеле, утиле, макоре и др. В прибрежной полосе преобладает кустарниковая растительность; много пальм (масличная, кокосовая, рафия). Климат экваториальный муссонный (на юго-западе муссоны выражены слабее), с чередованием влажных и сухих сезонов (по одному в год на севере и северо-востоке и по два на юге и юго-западе).

Среднемесячные температуры +23°C на юге, +32° на севере. Количество осадков – от 650-750мм в восточной части побережья и 1000-1200 мм в год на севере страны до 1500-2300 мм на юго-западе и на плато. Реки, образующие густую сеть, в большинстве своём периодически пересыхают. Судоходные реки Анкобра, Вольта и Тано. Протяжённость железных дорог – 1300 км, автомобильных дорог – 39 тыс.км, включая 11 тыс.км дорог с твёрдым покрытием. Имеется 11 аэропортов, в том числе семь – с твёрдым покрытием взлётно-посадочных полос, а также международный аэропорт Катока в Аккре.

Основные порты – Tema, Токоради. Гана относится к экономически слабо развитым странам. Валовой внутренний продукт (ВВП) – 12,9 млрд дол. (573 дол. на душу населения); за год рост ВВП 6,2%. Основу экономики страны составляют промышленная добыча золота, обеспечивающая около 50% валютных поступлений, и сельское хозяйство. Отраслевая структура экономики по вкладу в ВВП: сельское хозяйство – 38%, промышленность – 21%, сфера услуг и др. – 41% (2006). Гана – традиционный крупный экспортёр золота, какао-бобов, каучука и древесины ценных пород. Экспортируются также алмазы, бокситы, марганцевая руда, ананасы, тунец. В аграрном секторе занято 57% экономически активного населения. Более половины обрабатываемых земель занимают посадки какао-бобов. Выращиваются также ананас, арахис, бананы, маниок, ямс, таро, кукуруза. Животноводство (разведение коз, крупного рогатого скота, овец) низкопродуктивно, на промышленном уровне развивается птицеводство. В промышленности Ганы, кроме горнодобывающей, развиты такие обрабатывающие отрасли, как пищевая (переработка какао-бобов, производство арахисового, кокосового и пальмового масла, мясных консервов, пива и соков), кожевенно-обувная, текстильная; работает более ста деревообрабатывающих и более 50 химических и нефтехимических предприятий, производятся строительные материалы, изделия из стекла и керамики. Более 70% электроэнергии вырабатывается с использованием дров и древесного угля, около 15% – с использованием нефтепродуктов, около 15% вырабатывают ГЭС Акосомбо и Кпонге на р. Вольта. В 1994 г. в г. Квабена близ Аккры завершено строительство исследовательского ядерного реактора.

Главным полезным ископаемым Ганы всегда было золото; кроме него, в стране имеются и разрабатываются запасы нефти, бокситов, алмазов, марганцевых руд; запасы железных руд незначительны; имеются перспективы выявления ресурсов урана.

Характеристика рынка золота в Гане. Прогнозные ресурсы золота Ганы (помимо запасов) по состоянию на текущий год, с учётом продолжающегося роста цены на золото, достигают 5.000 тонн. По общим и подтверждённым запасам золота – 2870 т и 1750 т соответственно – страна находится на втором после ЮАР месте среди стран Африканского континента. В Гане имеются многочисленные коренные месторождения золота, а также несколько небольших россыпей. Выделяется шесть золоторудных поясов (с юго-востока, от прибрежных районов, на северо-запад) Тарквайский пояс с золотоносными верхнепротерозойскими конгломератами, месторождения которых в настоящее время отрабатываются в его юго-западной части и золоторудные пояса северо-восточного простирания вдоль тектонически осложнённых границ нижнебирримских песчаниково-сланцевых толщ и верхнебирримских вулканитов (PR1), в том числе: Ашанти (Ashanti), Оботан (Obotan), или Мидлендс (Midlands), Бибиани (Bibiani), Агафо (Ahafo), или Ямфо-Сефви (Yamfo-Sefwi), возможно, новый рудно-россыпной пояс Черт-Ридж (Chert Ridge) к северо-западу от г.Суньяни. Подавляющее большинство месторождений золота Ганы принадлежит к экономически важному геолого-промышленному типу золоторудных месторождений в углеродистых песчаниково-сланцевых формациях. Система Тарквайских синклиналей и золоторудный пояс Ашанти включают наибольшее число месторождений. В Тарквайских синклиналях, в их юго-западной части, размещаются следующие пластовые месторождения золотоносных конгломератов (с северо-востока на юго-запад): Васса, Даманг, Абоссо, Тарква и Тебереби-Идуаприем. В совокупности из недр этих месторождений добывают до 40 т золота в год (1,7 млрд дол.). Золотоносные конгломераты среднепротерозойской серии Банкет, сложенной чередующимися пластами конгломератов и песчаников. Пласты среднего и мелкого золотоносных конгломератов сравнительно маломощны (от 0.8 м до почти 4 м) и перекрываются тарквайскими филлитами мощностью 150-180 м.

Конгломераты разрабатываются на протяжении 35-40 км (с перерывами). □ Содержание золота в них составляет от 1.2 до 1.9 г/т, хотя местами повышается до 7 г/т и более.

Золото мелкое – 0.06-0.09 мм. В золоторудном поясе Ашанти располагаются следующие месторождения и рудники (с северо-востока на юго-запад): -Оработанное месторождение Кононго, - Действующие рудники А

шанти, - Подготавливаемые к эксплуатации Куби, Аянфури, - Отрабатываемые Богосу и Престеа, - Разведываемые Салман и Анвиа. Месторождения локализованы в толще филлитов и глинисто-серицитовых сланцев с прослоями песчаников и алевропесчаников. Рудные тела месторождений приурочены к зонам расщеливания, а те, в свою очередь, к мощной региональной зоне расщеливания, протягивающейся с северо-востока на юго-запад более чем на 120 км и сопровождающейся мелкими зонами расщеливания, которым свойственны разветвления, быстрое изменение мощности на коротких интервалах, проникновение на большие глубины. Многие из них приурочиваются к осевым плоскостям клиновидных складок, возникших в зоне регионального нарушения. Ежегодно в пределах пояса Ашанти добывается до 15-17 т золота (в 2007 – до 30 т). В Ашанти отработка руд ведётся местами на глубинах около 2 км. Рудные тела в основном представляют собой зоны прожилково-вкрапленного и вкрапленного оруденения протяжённостью до 0.7-1 км, а на месторождении Ашанти – нередко жилами золото-кварцевого состава, местами с довольно крупным (2-3 мм) видимым золотом. Содержания золота в жилах обычно составляют до 5-10 г/т, в зонах вкрапленного оруденения не превышают 2-3 г/т, а на некоторых месторождениях снижаются до 1-1.5 г/т. Месторождения рудного поля Ашанти с остаточными запасами золота около 310 т и значительными ресурсами (более 150 т) до сих пор остаются наиболее крупными рудными объектами Ганы. За период отработки рудного поля – с 1897 г. по 2014 г. – извлечено 820 т золота. Из прочих золоторудных поясов наиболее интересен Агафо, или Ямфо-Сефви, заключающий разведанные месторождения Агафо и Нторосо с подтверждёнными запасами золота, составляющими в совокупности более 410 т. Ресурсы золота приближаются к 180 т, а с перспективными проявлениями Босумкесо (Bosumkeso), Кеньяйсо (Kenyasoo) и др. – не менее 230 т. Кроме того, примерно в 60 км к востоку-северо-востоку от действующего рудника Ашанти компания Newmont Mining обнаружила и разведала крупное месторождение золота Акайем (Акуем) с подтверждёнными запасами категорий proven+probable 196 т золота. Месторождение приурочено к тектонически осложнённой приконтактной зоне нижнебирримских филлитов и сланцев и верхнебирримских вулканитов. Разведано три зоны расщеливания, к которым приурочены золоторудные штокверки и зоны прожилково-вкрапленных руд.

Здесь же отмечаются непротяжённые золото-сульфидно-кварцевые жилы со сравнительно крупным видимым золотом. Наряду с кварцем в рудах присутствуют пирит, арсенопирит, халькопирит, пирротин, сфалерит. Мощность рудных тел меняется от первых метров до первых десятков метров. Наиболее крупные тела протягиваются на расстояние более километра, а на глубину прослеживаются на многие сотни метров. В 2013 г. в Гане добыто 62,8 т золота. Потребление золота внутри страны составило не более 1 т. Экспортировано 62 т. В Гане раз в два-три года в пределах известных золоторудных поясов открываются всё новые и новые месторождения золота с запасами, достигающими или даже превышающими 100 т золота. В ближайшей перспективе эта тенденция сохранится. Но все-таки основные ресурсы золота необходимо связывать с золотоносностью тарквайских конгломератов. В обстановке высоких цен на золото рентабельными могут оказаться предприятия, которые будут осваивать месторождения, расположенные далеко к северо-востоку от крайних ныне разрабатываемых месторождений Васса и Даманг. Получение лицензии на разработку недр в Гане. 1.0 Обработка заявлений на получение разрешения 1.1 Процедура получения прав на разработку недр. Перед тем, как подать заявление на получение прав на разработку недр, заявитель должен определить район работ и минеральный ресурс, добыча которого будет вестись. Заявитель также должен указать, каких именно прав он добивается: предварительное изыскание (на 12 месяцев), разведка недр (до 3 лет), аренда для разработки полезных ископаемых (до 30 лет), ограниченная лицензия на изыскания и разведку нерудных полезных ископаемых (12 месяцев и 3 года соответственно) или ограниченная лицензия на разработку полезных ископаемых (до 15 лет). После этого комиссия по минеральным ресурсам проводит исследование с целью установить, свободен ли район, на который поступило заявление, или он уже занят. По этому поводу выпускается официальный отчет. 2.0 Требуемые документы 2.1 Для получения лицензии на предварительные изыскания и разведку недр.

В случае, если район, на который сделано заявление свободен, необходимо представить в Комиссию по минеральным ресурсам следующие документы, которые требуются для получения лицензии на предварительные изыскания и разведку недр: i) 20 копий заполненных форм заявления. ii) 20 копий эскизной карты местности, на которую подается заявление, с привязкой к топографическим картам (лучше если в масштабе 1: 50 000). iii) Официальный отчет об исследовании из Комиссии по минеральным ресурсам. iv) План работ по разработке указанного полезного ископаемого, включая расходы как в местной валюте, так и в иностранной на начальный период лицензирования, и содержащий данные касательно дальнейших пунктов плана. План работ д

олжен быть подготовлен и заверен квалифицированным геологом или горным инженером. Согласно акту 70  
3 заявители должны предоставить данные об имеющихся у них в наличии финансовых и технических ресурсах. v) Годовой отчет компании и/или компании (ий)-учредителя vi) Свидетельство о регистрации компании vii) Сертификат о начале деятельности, подробную копию части 27(1) устава компании, в котором названы директора компании. viii) Если компания из США, то она должна предоставить отчет комитета по безопасности 10K ix) Точные данные, включая годовой отчет компании(ий), которые будут производить работы с полезными ископаемыми, в случае если эти работы не собираются производить сам заявитель. В случае привлечения консультанта должно быть предоставлено его резюме. x) Доверенность, если компания зарегистрирована за пределами страны или если по другой причине заявитель работает через агента. 3.0 Обработка заявления.

После получения вышеназванных документов Комиссия приступает к обработке заявления. Шесть (6) копий заполненного заявления и карты направляются в администрацию района, где будут проводиться изыскания. Глава районной администрации ставит в известность о данном заявлении администрацию района, местный информационный центр, отделение почтовой связи, местный суд и другие административные учреждения, которые сочтет нужным, в течение 21 дня. Это делается для того, чтобы позволить госслужащим, землевладельцам и населению в целом ознакомиться с заявлением и дать обратную связь по нему в случае необходимости. В сопроводительном письме в районную администрацию специально подчеркивается, что традиционные правители и землевладельцы должны получить копии заявления и приложений, а также что глава местной городской/муниципальной/районной администрации должен подписать уведомление о получении. Копии заявления направляются министру региона, секретарю региона и исполнительному секретарю секретариата земельной комиссии. 4.0 Рассмотрение дела техническим комитетом по правам разработки недр. Информация, предоставленная заявителем, подписанное уведомление о получении от районной администрации а также комментарии других организаций, в которые были направлены копии заявления, рассматриваются Техническим комитетом по правам разработки недр. Технический комитет состоит из представителей Комиссии по минеральным ресурсам, Агентства по охране окружающей среды и Отдела геологического контроля. Комитет предоставляет свой отчет в правление комитета (далее Правление). Правление после рассмотрения отчета дает свои рекомендации министру горного дела. Если министр согласен, он подписывает договор между заявителем и правительством Ганы. После получения подписанного договора заявитель должен поставить печати и зарегистрировать договор в Комитете по оценке стоимости земли и в Комитете учета земельных участков. Заявитель направляет копию зарегистрированного договора и сопроводительное письмо от Комиссии по минеральным ресурсам и разрешение Агентства по охране окружающей среды главному инспектору по шахтам для того, чтобы получить разрешение на производство работ до того, как начнет какие-либо работы на участке концессии. 4.1 Выдача лицензии на разработку полезных ископаемых Лицензия на разработку полезных ископаемых может быть выдана только после того, как было произведено соответствующее исследование на наличие выбранного минерала в количествах, позволяющих его коммерческое использование. В связи с этим компании, подающие заявление, должны предоставить отчет о годности, содержащий все данные предварительно произведенной программы исследований и ее результаты. Отчет о годности должен также содержать сведения о возможности добычи выбранного минерального ресурса(ов) и содержать возможные прогнозы. Этот отчет тщательно проверяется Комиссией по минеральным ресурсам.

Компании также должны передать в Агентство по охране окружающей среды отчет о воздействии проекта на окружающую среду. После передачи этого отчета компания получает разрешение от Агентства охраны окружающей среды. После сдачи отчета о годности и отчета о воздействии на окружающую среду в соответствующие инстанции (Комиссию по минеральным ресурсам и Агентство охраны окружающей среды) комиссия направляет свои рекомендации министру горного дела для получения лицензии на разработку полезных ископаемых. По получении лицензии на разработку полезных ископаемых компания должна наладить добычу и начать коммерческое использование добытого в течение двух лет с момента выдачи лицензии. 4.2 Распределение уведомлений Копии подписанных договоров направляются в Министерство горного дела, главному инспектору по шахтам, в Секретариат земельной комиссии в Аккре, в Комиссию по минеральным ресурсам, в администрацию района, в совет вождей, в Региональную земельную комиссию и местному королю. Оригинал остается у заявителя. 4.3 Уплата земельной ренты. Все правообладатели полезных ископаемых выплачивают ренту землевладельцам за пользование их землями, рента оплачивается на счет местного короля. Комитет по оценке стоимости земли определяет размер ренты.

Порядок добычи и продажи золота в Гане. Добыча золота в Гане представляет собой два сектора: сектор крупномасштабной добычи и сектор маломасштабной добычи. PMMC (PRECIOUS MINERALS MARKETING CORPORATION) несет ответственность за сектор маломасштабной добычи, который представлен физическими лицами, а так же малого и среднего размера горнодобывающими компаниями. Как правило, любая разработка месторождения на арендованной территории до 25 акров считается разработкой маломасштабного месторождения. PMMC покупает золото у старателей сектора маломасштабной добычи и в дальнейшем экспортирует за границу от имени маломасштабных компаний, которые имеют лицензию PMMC. PMMC уже имеет существующий контракт на поставки своего золота на зарубежные золотоперерабатывающие заводы. Тем не менее, заявки с выгодными условиями покупки так же могут быть рассмотрены. Иностранные покупатели, стремящиеся приобрести золото в Гане, могут связаться с другими лицензированными покупателями золота. Однако, любые предложения, полученные от поставщиков, должны быть подтверждены в PMMC в части подлинности сделки по покупке. Порядок добычи и продажи золота в 1989 году, когда правительство Ганы отрегулировало процесс маломасштабной добычи золота в стране, было подсчитано, что ежегодно за пределы Ганы контрабандным путем вывозилось от 60000 до 80000 унций золота до сих пор получаемые старателями сектора маломасштабной добычи. Эта инициатива была предпринята в апреле 1989 года, когда на PMMC была возложена ответственность за развитие маломасштабной добычи золота в стране, а также приобретение всего объема золота, полученного таким образом. Закупки PMMC составляют около 11,68% от общего объема экспорта золота из Ганы. PMMC приобрела более 851 030 унций золота стоимостью около \$ 467 млн в период с 1989 по 2010 годы. Компания уже выдала лицензии на закупки золота 750 местным покупателям золота, которые действуют в горнодобывающих общинах в стране. Покупатели, в свою очередь продают золото в компанию PMMC в головном офисе в Аккре или в любом из его филиалов. PMMC, таким образом, удалось направить рынок к порогу производителя золота, сведя к минимуму контрабанду.

Лицензионные требования и процедуры покупки золота. Лицензирование золота. Все, кто желает приобрести и золото на экспорт должны направить письменный запрос на фирменном бланке на имя управляющего директора PMMC. Ответ на письмо будет дан немедленно. Лицензии PMMC действительны с января по декабрь каждого года. Для получения индивидуальных лицензий, покупатель заполняет необходимую форму, прилагает 4 паспортные фотографии и оплачивает сборы. Для получения лицензии для компании, заполняется форма заявления, прилагаются документы зарегистрированной компании и оплачиваются необходимые сборы. Процесс оформления лицензии занимает пять рабочих дней. Порядок выплавки и покупка золота. Золото взвешивается в лаборатории и выдается квитанция для оплаты. После оплаты на кассе, лом золота забирается в плавильный центр, чтобы быть выплавленным в присутствии заказчика и офицера службы безопасности от компании PMMC. Затем золото возвращается в лабораторию для взвешивания и апробирования. PMMC не апробирует и не выдает результаты апробирования золота, если оно не экспортируется или не оформляется по специальному заказу. Золото хранится в помещении PMMC в ожидании экспорта. Покупатель, который имеет лицензию PMMC и хочет хранить свое золото должен предоставить запрос на фирменном бланке компании, с указанием веса и стоимости золота. Расписка в получении выдается покупателю после сдачи золота на хранение. Когда покупатель хочет забрать золото, он так же предоставляет в PMMC запрос, содержащий указание веса и стоимости золота. Расписка PMMC в получении золота на хранение возвращается тем же лицом, который сдавал золото на хранение.

Покупка золота. PMMC покупает чистое золото и золотой лом. Золото не может быть продано компанией PMMC никому другому. Золото взвешивают и апробируют в лаборатории и, если цена будет согласована покупателем, выдается квитанция. Цена золота устанавливается на основе спот цены мирового рынка золота. Если стоимость золота составляет 15,000 ганских седи или менее, она выплачивается в офисе PMMC. Если цена выше 15,000 ганских седи, выдается чек для оплаты. Процедуры экспорта золота и платежи. 1. Золото на экспорт должно поставляться экспортером в PMMC для апробирования в день вывоза. Для выплавленного золота - за день до дня экспорта. Золото должно сопровождаться письмом, идентифицирующим точный адрес получателя и название авиакомпании. 2. PMMC выдает пробирной счет, который указывает вес и чистоту золота, предназначенного для экспорта. 3. Золото, которое будет вывозиться на экспорт, должно быть в день экспорта закрыто и опломбировано компанией PMMC в металлических или деревянных ящиках в присутствии с ледующих должностных лиц: Представитель таможни Ганы Официальные лица PMMC Лицензированный покупатель золота, который требуется для экспорта золота. 4. PMMC оформит от имени лицензированного по

купателя золота все необходимые экспортные документы, включая документы от банка Ганы и службы таможенных акцизов Ганы. 5.Экспортер должен предоставить полный адрес и телефонный номер за рубежом места назначения экспорта. 6.РММС будет нести ответственность за доставку золота в авиакомпанию, включая транспортировку и страхование до международного аэропорта Kotoka (Аккра). 7.Экспортер и Покупатель за рубежом несет ответственность за страхование и оплату авиаперевозки экспортируемого золота. Документация Золото на экспорт будет сопровождаться следующими документами: 1.Пробирный счет РММС, который будет указывать: Чистота золота (т.е. Содержание золота) Количество в унциях и килограммах. Значение как в долларах США, так и местной валюте (стоимость золота будет основываться на спотовой цене на Лондонской бирже металлов (LME) в день вывоза.) 2.Экспортные документы Банка Ганы 3.Экспортные документы таможни. Средства в долларах США, представляющие экспортную стоимость золота должны быть репатрированы в страну. Платежи Сборы РММС за вывоз золота: Стоимость доставки \$ 250, если количество золота до 1кг Стоимость доставки 0,50% от стоимости экспорта золота. Стоимость пробирного анализа: - 25.00 \$ за оценку 1кг. Стоимость плавки: - \$ 100 за 1кг золота.

Пошаговая инструкция поездки в Гану:

1. Покупка билета.

Приехать на цветной бульвар в офис Эмирейтс и там купить билет на ближайшую дату, и обязательно туда – обратно! На месте выбрать правильные даты.

Важно выбирать короткие пересадки, то есть лучший рейс из Москвы – вечерний.

2. Прививка от желтой лихорадки — обязательное условие получения визы!

Прививочный кабинет расположен по адресу: 127051, Москва, Трубная ул., д.19, стр. 1, Телефон: +7 495 621-94-65

3. Документы, необходимые для визы: • заграничный паспорт, действительный не менее 6 месяцев со дня окончания поездки; • 2 анкеты, заполненные на английском языке и лично подписанные заявителем. В анкете необходимо указать фамилию, имена, адреса и телефоны двух поручителей в Гане; • 4 одинаковые цветные фотографии 3 x 4 см, без уголков и овалов, выполненные недавно; • авиабилет (электронный билет) или подтверждение брони авиабилетов в обе стороны; • подтверждение брони отеля; • подтверждение наличия достаточных денежных средств для пребывания в стране (выписка с банковского счета за три месяца); • оригинал справки с указанием должности и оклада.

Порядок оформления визы: Документы на визу можно подать лично либо через туристическое агентство. Прием и выдача документов осуществляется с понедельника по пятницу, с 9.30 до 15.30.

Сроки действия виз: Виза посетителя действительна в течение трех месяцев с момента выдачи и дает право на пребывание в стране до 90 дней.

Сроки оформления визы: Стандартный срок оформления визы составляет 7 рабочих дней.

Существует возможность оформления визы в течение 3 рабочих дней - в этом случае консульский сбор удваивается.

Консульский сбор: Консульский сбор за однократную визу составляет 14.000 рублей.

Сбор за многократную визу составляет 30.000 рублей.

Сбор оплачивается в рублях в консульском отделе при подаче документов на визу.

Прививка против желтой лихорадки: Для въезда в страну необходимо предъявить сертификат о прививке против желтой лихорадки, с датой вакцинации не менее 10 дней до предполагаемой поездки. Посольство Республики Гана в Российской Федерации — дипломатическая миссия Ганы в России, расположена в Москве на Пресне в Скатертном переулке. Адрес: Скатертный пер., 14, Москва, Россия, 121069 Телефон:+7 495 690-23-35

4. По прилету в Гану: - Сделать ID карту - Подать документы для оформления разрешения на работу.

Соглашение о сотрудничестве и совместной деятельности No.....□ Дата: 01 июля 2019 г. Г.Аккра  
Компания« \_\_\_\_\_ » код \_\_\_\_\_, ....., именуемое в дальнейшем «Сторона 1» в лице директора \_\_\_\_\_, действующего на основании устава, с одной стороны, и компания « \_\_\_\_\_ » код \_\_\_\_\_, Гана, именуемое в дальнейшем «Сторона 2» в лице директора \_\_\_\_\_, действующей на основании устава, а вместе называемые «Сторонами» заключили Соглашение о нижеследующем:

1. ПРЕДМЕТ СОГЛАШЕНИЯ

2. 1.1. В целях содействия друг другу в решении уставных задач, Стороны договорились предоставлять друг другу финансовую и техническую помощь в виде кредитов, безвозмездных ссуд, техники и технологий, осуществлять благотворительную деятельность, оказывать взаимные услуги, обмен информацией, производить взаимные поставки товаров, оборудования, услуг, участвовать в совместных практических проектах и других видах совместной деятельности, не противоречащих законодательству, на коммерческой основе. 1.2. Стороны осуществляют совместную маркетинговую деятельность в сфере развития и внедрения в промышленность наукоемких технологий. 1.3. Стороны берут на себя поиск партнеров и покупателей на продукцию, товары и услуги, предлагаемые рынку сбыта.

1.4. Стороны могут оказывать друг другу дилерские услуги, в том числе, рекламу и сбыт производимой продукции (услуг), предпродажную проверку, комплектование и тестирование, гарантийное и послегарантийное обслуживание, изучение рынка сбыта.

1.5. Стороны могут делегировать друг другу право предоставлять свои коммерческие интересы во всех указанных выше видах операций со сторонними юридическими и физическими лицами.

1.6. Стороны могут оказывать друг другу все виды финансовой, технической и организаторской помощи на взаимно согласных условиях. 1.7. Стороны производят приоритетный взаимообмен коммерческой, технической и иной информацией, если это не противоречит ранее принятым обязательствам. 1.8. Стороны могут организовывать совместные предприятия или производства, действующие в соответствии с существующим законодательством. 1.9. Стороны имеют право отказываться от предложений, если предлагаемые сделки экономически невыгодны, или если сторона не имеет возможности выполнить данное поручение надлежащим образом.

3.

## 4. 2. ОТВЕТСТВЕННОСТЬ СТОРОН

5. 2.1. Стороны обязуются не разглашать конфиденциальные сведения производственного и коммерческого порядка, которые стали известны в процессе совместной деятельности. 2.2. Стороны оказывают друг другу помощь в охране патентов, других исключительных прав и в защите от недобросовестной конкуренции со стороны третьих лиц. 2.3. Стороны обязуются рекламировать деятельность друг друга, и обеспечивать в форме и объемах, согласованных друг с другом. 2.4. Стороны обязуются передавать друг другу все материалы, необходимые для рекламы и продажи своих товаров, каталоги, проспекты, чертежи, техническую документацию, фотографии, слайды, рекламные образцы и т. д.

6.

## 7. 3. ПОРЯДОК РАСЧЕТОВ

8. 3.1. Все расчеты между Сторонами осуществляются за конкретно выполняемые работы и взаимные услуги. 3.2. Прибыль от совместной коммерческой деятельности, указанной в п. п. 1.1-1.8 распределяется после достижения взаимного соглашения и подписания соответствующего документа. 3.3. Прибыль определяется Сторонами на основании финансовых и других документов по всем работам настоящего Соглашения.

9.

## 10. 4. ФОРС-МАЖОРНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА

11. 4.1. При наступлении обстоятельства невозможности полного или частичного исполнения одной из Сторон обязательств по настоящему Соглашению, а именно: пожара, стихийных бедствий, военных операций любого характера, блокады, запрещений экспорта или импорта или других, не зависящих от Сторон обстоятельств, срок исполнения обязательств сдвигается соразмерно времени, в течение которого будут действовать такие обстоятельства. 4.2. Сторона, для которой создалась невозможность исполнения обязательств по настоящему Соглашению, должна о наступлении и прекращении обстоятельств, препятствующих исполнению обязательств, извещать другую Сторону в срок не позднее двух недель. 4.3. Надлежащим доказательством наличия указанных выше обстоятельств будут служить документы соответствующих организаций.

12.

## 13. 5. ПРОЧИЕ УСЛОВИЯ

14. 5.1. Стороны примут все меры к разрешению всех споров и разногласий, могущих возникнуть в процессе совместной деятельности на основании настоящего Соглашения дружественным путем.

5.2. В случае, если Стороны не договорятся, все споры и разногласия решаются в соответствии с действующим законодательством.

15.

## 16. 6. СРОК ДЕЙСТВИЯ СОГЛАШЕНИЯ

17. 6.1. Настоящее Соглашение вступает в силу с даты его подписания обеими Сторонами и действительно



до окончания действия обговоренных программ настоящего Соглашения. 6.2. Соглашение может быть расторгнуто с письменного уведомления и прекращает свое действие по истечении двух месяцев со дня направления другой Стороне уведомления о прекращении Соглашения. В таком случае условия расторжения Соглашения определяются по взаимному согласию Сторон.

#### 18. 7.0 ОБЩИЕ ПОЛОЖЕНИЯ.

19. 7.1. Спор и разногласия, касающиеся настоящего Соглашения, решаются переговорами или в установленном законодательством порядке.

20. 7.2. Все изменения и дополнения действительны только в том случае, если они сделаны в письменном виде и подписаны уполномоченными на то лицами обеих сторон. Составлено в двух экземплярах, причем оба экземпляра имеют одинаковую юридическую силу.

#### 20. 8. ЮРИДИЧЕСКИЕ АДРЕСА СТОРОН